

**Описание деятельности
компаний-участников делегации Санкт-Петербурга и Ленинградской области**

№	Наименование организации, контактная информация (в т.ч. почтовый индекс, адрес, телефон, сайт и адрес электронной почты)	Участник (ФИО и должность)	Специализация	Интересы в рамках поездки
1.	ООО «ОГНЕЗА» https://ogneza.com/	Росиненков Дмитрий Евгеньевич (исполнительный директор)	Производство огнезащитных материалов и противопожарного оборудования.	Встреча с деловыми кругами Республики Татарстан. В частности, крупнейшими застройщиками, проектными институтами, строительными компаниями. Также интересно было бы пообщаться с компаниями, связанными с обеспечением пожарной безопасности, для обмена опытом и нахождения точек соприкосновения и возможного сотрудничества.
2.	ООО «Фогстрим» http://fogstream.ru	Скиданова Валерия Владимировна (руководитель отдела по работе с клиентами)	Разработка программного обеспечения	Поиск партнеров и клиентов по IT-сфере. Поиск клиентов (IT-компании и/или производственные компании), заинтересованных в цифровизации своих процессов или тех, кому нужны IT-разработчики на аутсорс/аутстаф.
3.	ИП Вотрин Владимир Алексеевич https://invrstudio.ru/	Вотрин Владимир Алексеевич (директор INVR Studio, ИП)	Разработка ПО с использованием технологий виртуальной и дополненной реальности	Знакомство с тенденциями развития отрасли IT - Изучение возможностей другого региона, - Поиск новых партнеров, заказчиков - Изучение возможностей применения продуктов компании в новых отраслях - Презентация готовых продуктов компании
4.	ООО «Роксофт» https://rocksoft.ru/	Бугай Виталий Степанович (генеральный директор)	Разработка программно-аппаратного комплекса для упрощения организации документационной выдачи. Разработка платформ, конструкторов сайтов и инструментов организации	Обмен опытом, поиск новых партнеров, заинтересованы в налаживании контактов с: <ul style="list-style-type: none"> • Представителями МФЦ, • Представителями Корпораций

№	Наименование организации, контактная информация (в т.ч. почтовый индекс, адрес, телефон, сайт и адрес электронной почты)	Участник (ФИО и должность)	Специализация	Интересы в рамках поездки
			информационной поддержки и автоматизации делопроизводственных процессов.	<p>МСП,</p> <ul style="list-style-type: none"> • Представители Фондов поддержки предпринимательства, • Представители центров занятости.
5.	<p>ООО "Системы Сервиса и Безопасности"</p> <p>https://baimer.group/</p>	<p>Золотинин Артём Викторович (генеральный директор)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Строительство коммерческих объектов • Профессиональное проектное управление • Гибкое финансовое планирование • Налаженная закупочная деятельность • Внутренняя экспертиза по ключевым разделам (Общестрой, ЭОМ, ОВиК, АПС, АУПТ, Слаботочка) 	<p>Потенциальные клиенты:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Региональные (федеральные) компании (торговые сети/рестораны/банки, иные), планирующие/открывающие магазины/административные и иные филиалы за пределами своего региона по принципу полного делегирования функций строительства и обслуживания этих объектов. 2. Региональные компании (торговые сети/рестораны/банки, иные), планирующие масштабирование за счет строительства новых объектов в своем регионе, в случае если наши опыт и экспертиза будут полезны. <p>Референс-лист по торговым сетям (в том числе продуктовые, объекты питания – рестораны, не продуктовые) прилагается.</p> <p>Реализованные проекты по направлениям представлены - https://baimer.group/projects/ Уникальные стриминговые проекты -</p>

№	Наименование организации, контактная информация (в т.ч. почтовый индекс, адрес, телефон, сайт и адрес электронной почты)	Участник (ФИО и должность)	Специализация	Интересы в рамках поездки
				<p>https://baimer.group/projects/kompleksnoe-osnashchenie-sb/</p> <p>3. Компании конечные заказчики с текущими или планируемыми проектами (находятся в эксплуатации или на этапе разработки проектной документации), имеющими потребность в импортозамещении и внутреннем замещении (в случае со сбоями поставок вендора) инженерных решений и систем.</p> <p>Потенциальные партнеры</p> <p>1. Компании дистрибуторы/производители инженерных решений, тесно завязанных с квалификацией по оснащению. В качестве партнерского предложения разделяем обязанности</p> <ul style="list-style-type: none"> - партнер обеспечивает продажи в сторонний для него регионы своего товара и сопутствующей инженерной услуги. - наша команда обеспечивает доставку, оснащение, наладку и обслуживание, тем самым поддержание репутации качества поставляемого оборудования. Пример (не ограничиваясь): системы газового пожаротушения. Партнер – завод, осуществляет продажи готового решения в регион СЗ, наша команда закрывает весь спектр задач по монтажу и наладке, а также является

№	Наименование организации, контактная информация (в т.ч. почтовый индекс, адрес, телефон, сайт и адрес электронной почты	Участник (ФИО и должность)	Специализация	Интересы в рамках поездки
				уполномоченным по технической консультации и по приему претензий со стороны клиента.